

小売り、サービス、飲食業の方必見！！

# 実践！繁盛店への道

## 繁盛店づくり支援事業

魅力的な売り場、売れる陳列づくりは、個人の才能が必要と思いませんか？お客様に好感（選びやすい、買いやすい）をもたれる売り場づくりは、センスでなく、知識と技術とやる気で作れます。顧客の獲得、リピーター、売上UPに繋げるべく、お金をかけずに取り組める店舗改善を専門家のサポートの元、実際にお店を訪問し一緒に改善し、お店を変えて行きます。

◇直接店舗に計3回訪問して改善を行い、集客や売上アップに向けサポート

◇店舗の外観、商品陳列、店舗レイアウト、POPの改善などサポート

● 対象者	市内で小売店や飲食店、サービス業を営む美濃商工会議所の会員事業所。かつ、店舗改善に意欲のある方で、すべてのカリキュラムに参加できる方。
● 開催期間	平成30年9月～11月 詳細は裏面のカリキュラム
● 募集店舗	4店舗（先着順）
● カリキュラム	裏面をご確認ください。
● 受講料	5,000円（税込み）
● 申込方法	裏面の申込書にご記入のうえ、FAX（33-3183）にて申し込みください。
● 締め切り	定員になり次第締め切ります。

### 講師紹介

#### オフィスアールエス 佐藤 玲子 氏



伝わる、売れる「見せ方」ミセチカラを引き出す専門家。

お客様に商品価値がより伝わるように、より売れるように、今そこにある物を使って並べ替える提案が好評。これまでに300店以上にアドバイスをされ、効果を得ている。VMD（ビジュアルマーチャндаイジング）の理論と技術をもとにしたアドバイスは、「わかりやすい、すぐに実行できる」と反響があり、活躍中です。

資格他

二級建築士、VMDインストラクター、整理収納アドバイザー2級、春日井商工会議所商業アドバイザー、岐阜商工会議所エキスパートバンク、滋賀商工会連合会エキスパートバンク、中小企業庁ミラサポ専門家

お問合せ 美濃商工会議所  
電話：33-2168 FAX:33-3183

## カリキュラム

	日 程	時 間	内 容
第1回	臨店指導① 9月27日(木)	10:00~15:00 各店1時間	店舗ごとに課題の抽出と目標の設定 「入りやすい店づくり」
	研修会	15:30~16:30	上記についての講義
第2回	臨店指導② 10月18日(木)	10:00~15:00 各店1時間	前回のフォロー 「選びやすい買いやすい店づくり」
	研修会	15:30~16:30	上記についての講義
第3回	臨店指導③ 11月15日(木)	10:00~15:00 各店1時間	前回のフォロー 「伝わるPOPとニュースレター」
	研修会	15:30~16:30	上記についての講義

※各店舗の臨店指導の時間は調整いたします。

※上記の日程は変更になる場合がございます。

美濃商工会議所行き FAX 33-3183

## 受講申込書

店舗名		担当者	
住 所	〒	電話番号	
		FAX	
メール			

ご記入いただいた個人情報は、当所からの連絡及び情報提供のみに利用します。